

Wirtschaftskommentar	Jahr der politischen Herausforderungen . . . . .	1
Assekuranz aktuell	Das Versicherungsjahr 2021 – Ein Rückblick . . . . .	3
	Gutes Neugeschäft – und viele offene Fragen an die neue Bundesregierung Christoph Bohn, Vorstandsvorsitzender der Alte Leipziger-Hallesche, im Gespräch . . . . .	5
	Klartext eines Aktuars . . . . .	6
	Run auf die deutschen Makler . . . . .	7
	"Cyber-Pandemie" . . . . .	7
	Weit überdurchschnittliche Naturkatastrophenschäden – mehr Investitionen in die Widerstandsfähigkeit nötig . . . . .	8
	Neustart mit Nachhaltigkeit . . . . .	9
	Nachhaltigkeit in der Rentenbezugsphase: Mehr kapitalmarktorientierte Lösungen? . . . . .	10
Ausblick	<b>Dr. Dirk Schmidt-Gallas</b> Tektonische Verschiebung im Kundenverhalten: So treffen Versicherer die Kunden morgen . . . . .	11
	<b>Robert von Seggern / Giovanna Contino</b> Die elektronische Patientenakte – Strategischer Erfolgsfaktor für die Privaten Krankenversicherungen . . . . .	13
	Reform der Beitragsanpassungen . . . . .	15
Makler	<b>Prof. Dr. Matthias Beenken / Andreas Vollmer</b> Die wirtschaftliche Bedeutung der Maklerpools . . . . .	16
	<b>Prof. Dr. Hans-Peter Schwintowski</b> All-Risk Vermögensschadenhaftpflichtversicherung für Versicherungsmakler – Pro und Contra (I.) . . . . .	19
	<b>Oliver Timmermann</b> Verivox als Vercingetorix Das Urteil des OLG Karlsruhe und seine Bedeutung für den modernen Makler-Vertrieb . . . . .	23
Gesellschaften	AGCS . . . . .	28
	Axa . . . . .	28
	BavariaDirekt . . . . .	28
	germanBroker.net . . . . .	28
	Gothaer . . . . .	29
	HanseMerkur . . . . .	29
	MSK . . . . .	30
	Nürnberger . . . . .	30
	VHV . . . . .	30
Bücher	. . . . .	31
Impressum	. . . . .	32